

Mercantilismo

Doctrina económica dominante en la Europa moderna temprana (siglos XVI–XVIII) que sostenía que la riqueza y el poder nacional dependían de acumular metales preciosos y mantener una balanza comercial favorable mediante comercio controlado por el Estado, aranceles y extracción colonial.

Patrón Oro Clásico

Sistema monetario internacional (aproximadamente 1870–1914) en el que las principales divisas eran directamente convertibles a una cantidad fija de oro, bajo liderazgo financiero británico; terminó durante la Primera Guerra Mundial y no fue restaurado en su forma original, distinto del posterior sistema de Bretton Woods centrado en el dólar.

Ventaja Comparativa

Teoría formulada por David Ricardo en 1817 que sostiene que los países se benefician del comercio al especializarse en producir bienes con un costo de oportunidad relativamente menor, incluso si otro país es más eficiente en producir todo; constituye la base teórica del libre comercio en la teoría económica liberal.

Nacionalismo Económico

Orientación de política que prioriza la industria doméstica, la autosuficiencia nacional y el control estatal sobre la política económica, frecuentemente mediante aranceles y proteccionismo, por encima de la participación en mercados globales liberalizados.

Ley Arancelaria Smoot-Hawley (1930)

Legislación estadounidense que elevó los aranceles a más de 20,000 productos importados tras el inicio de la Gran Depresión; los socios comerciales respondieron con aranceles de represalia, y el volumen del comercio mundial disminuyó en los años siguientes.

Industrialización por Sustitución de Importaciones (ISI)

Estrategia de desarrollo, aplicada en América Latina y partes de Asia y África entre 1930 y 1980, que buscaba reemplazar bienes manufacturados importados por producción nacional mediante aranceles, subsidios y política industrial dirigida por el Estado.

Liberalismo Incorporado (Embedded Liberalism)

Término acuñado por John Ruggie para describir el arreglo de posguerra asociado con Bretton Woods, que combinaba el comercio internacional liberalizado con la intervención estatal doméstica (política de bienestar, controles de capital).

Países de Reciente Industrialización / Tigres Asiáticos

Término que se refiere a Corea del Sur, Taiwán, Hong Kong y Singapur, que experimentaron una rápida industrialización orientada a la exportación entre las décadas de 1960 y 1990 mediante planificación estatal combinada con integración a los mercados globales.

Teoría de la Dependencia

Marco que sostiene que las estructuras económicas globales mantienen una división entre Estados "centrales" ricos y Estados "periféricos" más pobres, cuyas economías permanecen estructuralmente vinculadas al centro, independientemente de la independencia política formal.

Teoría del Sistema-Mundo

Marco desarrollado por Immanuel Wallerstein que analiza la economía capitalista mundial moderna como un solo sistema integrado, dividido en zonas centrales, semiperiféricas y periféricas, cada una con una posición estructural distinta.

Estado Desarrollista

Modelo de desarrollo económico dirigido por el Estado, ejemplificado por el Japón de posguerra y posteriormente Corea del Sur, en el cual una burocracia centralizada dirige la política industrial, la asignación de crédito y la estrategia de exportación.

Teoría de la Estabilidad Hegemónica

Teoría asociada con Charles Kindleberger y Robert Gilpin que sostiene que un orden económico internacional abierto requiere una potencia dominante (hegemón) que provea funciones como una divisa de reserva, mercados abiertos y servicios de prestamista de última instancia en crisis.

Maldición de los Recursos

Término que describe casos en los que países con abundante riqueza en recursos naturales (petróleo, minerales) han experimentado un crecimiento económico más lento o un desarrollo institucional más débil que países sin dichos recursos; estudiado en casos de Medio Oriente, África Subsahariana y América Latina.

Paradigma de los Gansos Voladores

Modelo formulado por el economista japonés Kaname Akamatsu (años 1930) que describe cómo la industrialización se difunde regionalmente: una economía líder avanza a producción de mayor valor y traslada la manufactura básica a economías vecinas. Aplicado al papel de Japón en la industrialización de Asia Oriental de posguerra.

Ujamaa / Socialismo Africano

Filosofía política y económica del presidente tanzano Julius Nyerere (desde mediados de los años 1960), basada en estructuras comunitarias tradicionales africanas, centrada en la producción agrícola colectiva y la autosuficiencia; alternativa explícita tanto al socialismo soviético como al capitalismo occidental.

Buen Vivir / Sumak Kawsay

Paradigma de desarrollo de origen indígena andino (quechua), incorporado a las constituciones de Ecuador (2008) y Bolivia (2009), que prioriza el bienestar colectivo y la armonía con la naturaleza sobre el crecimiento del PIB.

Economía Islámica / Finanzas Sharia

Sistema financiero fundamentado en la ley islámica, que prohíbe el interés (riba) y la especulación (gharar) a favor de la participación en ganancias y pérdidas y el financiamiento respaldado por activos; incluye los sukuk (bonos islámicos).

Capitalismo Confuciano

Término que describe modelos de desarrollo en economías de Asia Oriental (Japón, Corea del Sur, Taiwán, Singapur) que combinan el capitalismo de mercado con valores confucianos como jerarquía social y orientación grupal. Pateando la Escalera (Ha-Joon Chang).

Bolivarianismo / Modelo Económico del ALBA

Marco económico-político de la Venezuela de Chávez, formalizado en la Alianza Bolivariana para los Pueblos de Nuestra América (ALBA, 2004, con Cuba), basado en intercambio cooperativo y oposición a iniciativas de libre comercio lideradas por EE. UU.

Sistema Tributario Sinocéntrico

Orden jerárquico de relaciones interestatales en Asia Oriental previo al siglo XIX, con China como centro civilizacional y Estados vecinos (Corea, Vietnam, Japón) vinculados vía misiones tributarias. Modelo histórico alternativo al sistema westfaliano.

Movimiento de Países No Alineados / G77

Coaliciones formadas en 1961 (Movimiento de Países No Alineados) y 1964 (G77) por Estados de África, Asia y América Latina para coordinar posiciones económicas y políticas independientes de los dos bloques de la Guerra Fría, incluso dentro de foros de la ONU.

Nuevo Orden Económico Internacional (NOEI)

Conjunto de propuestas presentadas por países en desarrollo ante la Asamblea General de la ONU en 1974, que solicitaban cambios en los términos comerciales, la soberanía sobre los recursos, la transferencia de tecnología y el alivio de deuda.

OPEP

La Organización de Países Exportadores de Petróleo, fundada en 1960 por Irán, Irak, Kuwait, Arabia Saudita y Venezuela para coordinar las políticas petroleras y de precios entre sus Estados miembros.

Inversión Extranjera Directa (IED)

Inversión transfronteriza en la que una entidad de un país establece un interés de gestión duradero (típicamente 10% o más de propiedad) en una empresa de otro país.

Deuda Soberana

Deuda emitida por un gobierno nacional, frecuentemente en manos de acreedores extranjeros, instituciones internacionales o tenedores de bonos.

Manipulación Cambiaria / Devaluación Competitiva

Práctica mediante la cual un Estado influye en el tipo de cambio de su divisa, generalmente a la baja, con el efecto de abaratar sus exportaciones frente a otras divisas; el término se ha aplicado en disputas entre Estados, incluyendo entre EE. UU. y China.

Mercosur

El Mercado Común del Sur, fundado en 1991 por Argentina, Brasil, Paraguay y Uruguay para establecer una unión aduanera regional y facilitar el movimiento de bienes, capital y trabajo entre sus Estados miembros.

ASEAN

El pilar de integración económica de la Asociación de Naciones del Sudeste Asiático, lanzado en 2015 para establecer un mercado único y una base de producción común entre sus Estados miembros.

Área de Libre Comercio Continental Africana (AfCFTA)

Acuerdo comercial, vigente desde 2021, entre los Estados miembros de la Unión Africana, que establece el área de libre comercio con el mayor número de países participantes de este tipo, con el objetivo de aumentar el comercio intraafricano.

BRICS

Agrupación originalmente conformada por Brasil, Rusia, India, China y Sudáfrica (posteriormente ampliada), formada para coordinar posiciones económicas y políticas entre sus Estados miembros; cuenta con su propia institución financiera, el Nuevo Banco de Desarrollo, fundado en 2014.

Tratado de Libre Comercio (TLC)

Tratado entre dos o más Estados que reduce o elimina aranceles y otras barreras comerciales sobre bienes y servicios intercambiados entre ellos, desde acuerdos bilaterales hasta marcos multilaterales de mayor escala.

Gran Depresión (1929)

Recesión económica global iniciada con el desplome bursátil estadounidense de octubre de 1929, que se propagó internacionalmente en medio de la caída del comercio, quiebras bancarias y el colapso del patrón oro; influyó en el diseño del sistema de Bretton Woods de posguerra.

Crisis del Petróleo de 1973 (Embargo de la OPEP)

Los miembros árabes de la OPEP impusieron un embargo petrolero contra EE. UU. y otros Estados que apoyaban a Israel durante la Guerra de Yom Kipur, provocando un fuerte aumento en los precios del petróleo y contribuyendo a la estanflación en las economías industrializadas.

Crisis de la Deuda Latinoamericana / "Década Perdida"

Crisis de deuda soberana regional que inició cuando México anunció en 1982 que no podía pagar su deuda externa, seguida de impagos o cuasi-impagos en otros Estados latinoamericanos, en un contexto de tasas de interés estadounidenses en alza y precios de materias primas en descenso; seguida por programas de ajuste estructural administrados por el FMI en toda la región.

Crisis del Peso Mexicano / "Efecto Tequila"

Crisis cambiaria provocada por la devaluación del peso mexicano en diciembre de 1994, seguida de salidas de capital que afectaron a otras economías latinoamericanas; abordada mediante un paquete de apoyo financiero con participación de EE. UU. y el FMI.

Crisis Financiera Asiática (1997)

Crisis regional cambiaria y bancaria iniciada en Tailandia y extendida a Indonesia, Corea del Sur y otras economías del sudeste y este asiático, marcada por devaluaciones de divisas y salidas de capital; abordada mediante intervenciones del FMI que incluyeron requisitos de condicionalidad.

Crisis Económica Argentina (2001)

Crisis económica y política en Argentina tras el fin de su régimen de convertibilidad fija peso-dólar, que resultó en el impago de su deuda soberana, restricciones a los retiros bancarios y disturbios civiles.

Crisis Financiera Global (2008)

Crisis económica mundial desencadenada por el colapso del mercado hipotecario subprime estadounidense y la caída de importantes instituciones financieras, incluido Lehman Brothers, que afectó a los sistemas financieros globales interconectados; abordada mediante intervenciones coordinadas de bancos centrales y que llevó a un mayor protagonismo del G20 en la gobernanza económica global.

Choque Económico Global por COVID-19 (2020)

Contracción económica global vinculada a los confinamientos por la pandemia, interrupciones en las cadenas de suministro y caída de la demanda en las economías; abordada mediante intervenciones fiscales y monetarias en numerosos países.